

Toimintasuunnitelma 2025

TAVOITTEET

Eerikkala Golfin tavoitteena on säilyttää asemat edelleen **Suomen parhaana 9-väyläisenä kenttänä** ja kokonaisuutena ja olla kehittyvä, vetovoimainen, yhteisöllinen toimija niin vieraspelaajille kuin omille jäsenillekin sekä myös nykyisille että uusille yrityskumppaneille.

Pelaamisen ja viihtymisen yhdistäminen on keskiössä nojaten hyvässä kunnossa olevaan, pienin askelin edelleen kehittyvään kenttään sekä asiakkaan odotukset ylittävään, **laadukkaaseen asiakaspalveluun kaikkien toimijoiden osalta.**



Sujuva **yhteistyö ja suunnitelmallinen, kehityshakuinen näkemys** yhdessä kaikkien toimijoiden kanssa viemään Eerikkala Golfia eteenpäin niin puitteiden kuin toiminnankin osalta.

Seurana **ollaan mukana mahdollisissa kehityshankkeissa**, joiden mahdollistamien lisäresurssien kautta pyritään mm. **kehittämään seuratoimintaa, luomaan taloudellista kasvua ja vakautta sekä kartoittamaan eri investointikanavia kentän ja seuratoiminnan kehittämiseen.**



Eerikkala Golfin eteen tarvitaan edelleen paljon **lisää näkyvyyttä ja tunnettavuutta**. Vahva verkostoituminen edesauttaa tätä tavoitetta. Myös markkinointiin eri tavoin pitää panostaa. Yhdeksi kauden 2025 painopistealueeksi **uusien jäsenten ja lajin harrastajien aktivointi** lajitutustumisten ja esittelyjen kautta yhdessä seura-aktiivien sekä pro opettajien toimesta. Myös uusien harrastajien **pysymiseen lajin parissa** tulee panostaa suunnitelmallisesti. Rajallisia resursseja tulee hyödyntää tehokkaasti toimikuntien ja vapaaehtoistoiminnan kautta ja **uusia seura-aktiiveja tulee innostaa toiminnan pariin eri tehtäviin.**



2024 Käyttöön otettu Pelaaja Ensin -kysely antaa tärkeää palautetta niin vieraspelaajilta kuin omilta jäseniltäkin ja sitä tullaan hyödyntämään myös jatkossa.

Toiminnanohjaus- ja ajanvarausjärjestelmän sekä taloushallinnon siirtäminen kaudelle 2025 WiseGolfiin parantavat toimintoja monilta osin, kuten mm. myynnissä, markkinoinnissa, viestinnässä, tiedottamisessa, talouden seurannassa, eri asiakassegmenttien tavoitettavuudessa, jne.

Talkoiden tarve on aina merkittävä ja se onkin tärkeä osa-alue esim. kentän pelikuntoon saattamiseksi ja kehittämiseksi.

KIEVARI

Persoonallinen ja erottuva klubirakennus muodostaa nykyisin seuran toiminnan sydämen ja

sen toiminta onkin kehittynyt erinomaiselle tasolle.

Toiminnan jatkuva kehittäminen edelleen siten, että kokonaisuus palvelee niin taloudellisesti kuin toiminnallisestikin kaikkia osapuolia; kahvilayrittäjiä, kiinteistöyhtiötä, peliyhtiötä, opetustoimintaa ja seuraa.

Toiminta ei pysähdy ulkopelikauden päättyessä, vaan mm. **oma simulaattori sekä lähialueen sisähallien harjoittelumahdollisuudet** tarjoavat lähialueen pelaajille mielekästä tekemistä varsinaisen pelikauden ulkopuoliseen aikaan.

Näiden mahdollisuuksien tietoon saattaminen ja myyminen on edelleen tärkeää.

Sillä on myös merkitystä seuratoiminnan kannalta aktiivisen ympärivuotisen toiminnan ylläpidossa.

Myös **talven suositut pelimatkat** etelän lämpöön ovat hyviä **seurahengen ja aktiivisuuden nostattajia** ja lisäävät yhteenkuuluvuutta ja kuvaa **ympärivuotisesta aktiivisesta seuratoiminnasta**.



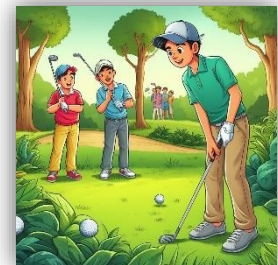
KILPAILUT

Kilpailutoiminta on kasvattanut suosiotaan ja sen kehittäminen monipuoliseksi, kaikkia pelaajaryhmiä houkuttelevaksi toiminnaksi on tärkeää.

Kilpailujen määrää ja kiinnostavuutta tarkastellaan huolella. Ollaan valmiita reagoimaan tarpeisiin ja **kehitetään uusia kilpailutapahtumia**.

Kehitettävää riittää tapahtumien toteutusvastuun osalta; tuomari-, palkinto-, mainostus-, ym. juoksevat asiat tarvitsevat tekijöitä. Arkipäiville yrityskilpailujen ja kohderyhmille ”kutsukilpailujen” määrän lisääminen ensi pelikauden ohjelmaan.

Kilpailujen kustannusjako tulojen ja menojen osalta tulee olla selkeästi ja kirjallisesti sovittu ennen kisakauden alkua.



MARKKINOINTI JA TIEDOTUS

Aktiivinen jäsenviestintä ja sosiaalisen median laaja hyödyntäminen **vahvistaa kuvaa aktiivisesta ja toimivasta seurasta**.

Kotisivut pidetään jatkuvasti ajan tasalla; tiedotetaan seuran ja kentän asioista, joista tärkeimpiä ovat kilpailut ja tapahtumat, kentän hoitotoimenpiteet, aukioloajat, hinnoittelu sekä kaikki muut ajankohtaiset asiat.

Erilaisiin pelaajatarpeisiin rakennetaan **pelipaketteja** ja tarjotaan ja myydään niitä aktiivisesti ja näkyvästi, mm. uudessa WiseGolfin tarjoamassa verkkokaupassa.

WiseGolfin myötä tähän saadaan uusia, hyviä työkaluja, joiden antamat mahdollisuudet pyritään hyödyntämään resurssiemme puitteissa.